

Webinar: Vertriebsansätze aus dem Jahresabschluss

Seminarnummer	18.04.565.04
Termin	Donnerstag, den 26.04.2018
- Zeit	15:00 Uhr bis 16:30 Uhr
- Ort	Webinar
- Referent/in	Mitarbeiter der RDG, Köln
Zielgruppen	Mitarbeiter Gewerbekunden-/Firmenkundengeschäft
Zielsetzung	• Vertriebssteigerung durch bedarfsorientierte Kundengespräche • zeiteffiziente und zielgerichtete Gesprächsanlässe aus den verschiedenen Bestandteilen des Jahresabschluss herausarbeiten • Strukturierte Vorbereitung von Kundengesprächen durch Kenntnis der wichtigsten Schlüsselfaktoren
Inhalte	• Struktur zur Beurteilung von GuV und Bilanz unter Vertriebsgesichtspunkten • Ableitung von Vertriebsansätzen mittels Kennzahlen • Vertriebsorientierte Beurteilung des Kontennachweis
Hinweis	Bitte beachten Sie folgende technischen Voraussetzungen zur Teilnahme an dem Webinar: Softwarehinweis
Zuständig	
- Organisation	Backes, Timo timo.backes@svsaar.de
- Inhalt	Stephan, Lisa-Marie lisa-marie.stephan@svsaar.de
Meldeschluss	Freitag, den 02.03.2018