

Vorsorgefachmann 2.0 (m/w/d)

- Erfolgreich im Versicherungsverkauf -

Seminarnummer	24.04.8863.03
Termin 1	Mittwoch, den 24.04.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 12:30 Uhr
- Ort	Raum 3, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 2	Donnerstag, den 25.04.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 17:00 Uhr
- Ort	Raum 3, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 3	Mittwoch, den 15.05.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 17:00 Uhr
- Ort	Raum 2, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 4	Donnerstag, den 16.05.2024
- Ort	SAARLAND Versicherungen - Campus Eschberg
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 5	Dienstag, den 27.08.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 17:00 Uhr
- Ort	Raum 1, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 6	Mittwoch, den 28.08.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 17:00 Uhr
- Ort	SAARLAND Versicherungen - Campus Eschberg
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 7	Donnerstag, den 29.08.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 17:00 Uhr
- Ort	SAARLAND Versicherungen - Campus Eschberg
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 8	Mittwoch, den 25.09.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 13:00 Uhr

- Ort	Raum 1, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 9	Donnerstag, den 26.09.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 17:00 Uhr
- Ort	Raum 1, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 10	Dienstag, den 29.10.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 17:00 Uhr
- Ort	SAARLAND Versicherungen - Campus Eschberg
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 11	Donnerstag, den 07.11.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 17:00 Uhr
- Ort	Raum 3, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Termin 12	Freitag, den 06.12.2024
Termin 13	Dienstag, den 17.12.2024 bis Mittwoch, den 18.12.2024
- Zeit	09:00 Uhr bis 17:00 Uhr
- Ort	Raum 4, 6 und 7, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Angelo Lava, SAARLAND Versicherungen Stefanie Ruderer, Versicherungskammer
Zielgruppen	Mit dem anspruchsvollen, praxisorientierten Ausbildungsgang vertiefen erfolgreiche Berater/-innen ihr Versicherungswissen, erweitern ihre Verkaufskompetenzen und sind damit geschätzte Ansprechpartner/-innen für ihre Kund/-innen in allen Vorsorge- und Versicherungsfragen. Die Weiterbildungsmaßnahme ist für Privatkundenberater/-innen und Individualkundenberater/-innen (Segmentierung nach VdZ) geeignet.
Zielsetzung	Die Teilnehmenden kennen das Privatkunden-Produktportfolio in den Sparten <ul style="list-style-type: none">• Kompositversicherungen• Lebensversicherung• Krankenversicherung• Verkaufsansätze Die Teilnehmenden können ihre Kund/-innen unter Nutzung digitaler Tools ganzheitlich beraten und Versicherungen verkaufen.
Inhalte	Der Ausbildungsgang besteht aus mehreren Modulen inklusive den obligatorischen Zertifizierungs-Modulen 10 und 11.

Themen im Überblick:

- Bündelprodukte
- Alters- und Zukunftsvorsorge
- Vermögen bilden
- Verkauf

Übersicht zur Weiterbildungsmaßnahme:

Modul 1: Kick-off - Opening der Weiterbildungsmaßnahme S-Vorsorgefachmann 2.0

Modul 2: Sparkassen-Privat-Schutz - Versicherungspaket, das Ihren Alltag sicherer macht

Modul 3: Sparkassen-Einkommens-Schutz - Versicherungspaket, das Ihre Zukunft sicherer macht

Modul 4: Altersvorsorge - jetzt schon an später denken mit Versicherungslösungen

Modul 5: Sparkassen-Gesundheits-Schutz - Versicherungspaket, der Schutzschirm für Ihre Gesundheit

Modul 6: bAV Hero - mehr Rente mit der betrieblichen Altersvorsorge

Modul 7: Vermögen bilden - Geldanlage bei der Versicherungskammer in sicheren Händen

Modul 8: Besser Verkaufen - Erfolgreiche Strategien für Ihren Versicherungsverkauf

Modul 9: Prüfungsvorbereitung

Modul 10: Schriftliche Prüfung

Modul 11: Mündliche Prüfung

Voraussetzungen

Vor jedem Seminarmodul ist ein Selbstlernprogramm (WBT) geschaltet, welches die Teilnehmenden im Selbststudium erarbeiten. Dieses WBT gilt als Zugangsvoraussetzung zum Seminar. Die Informationen und Zugangsdaten zu den Online-Lerneinheiten erhalten die Teilnehmer*innen durch die Referent/-innen am ersten Präsenztermin.

Voraussetzung zur Teilnahme an der Prüfung ist die Erzielung der erforderlichen Beratungsgespräche und Produktabschlüsse gem. der Ausbildungsordnung. Zusätzlich ist der Besuch aller Präsenztermine notwendig. Die entsprechende Ausbildungsordnung wird Ihnen bei Bedarf zur Verfügung gestellt.

Hinweis Der Lehrgang schließt mit einem schriftlichen Prüfungspart (online) und einem mündlichen Prüfungsgespräch ab.

Schriftliche Prüfung:

Die schriftliche Prüfung findet am 06.12.2024 online statt und kann in einem Zeitraum von 08:00 Uhr -18:00 Uhr absolviert werden.

Mündliche Prüfung:

Die mündliche Prüfung findet am Dienstag, den 17.12.2024 oder Mittwoch den 18.12.2024 in den Räumlichkeiten der Akademie statt. Weitere Informationen zum Ablauf und einer Zuteilung zum Prüfungstermin erfolgt im Präsenztermin in Modul 9.

Zuständig

- Organisation

Wissmann, Kerstin
kerstin.wissmann@svsaar.de

Reinert, Jacqueline
jacqueline.reinert@svsaar.de

- Inhalt

Winter, Sascha
sascha.winter@svsaar.de

Meldeschluss

Montag, den 01.04.2024