

# OSPlus Vertriebscontrolling: Verkaufscontrolling (S610)

<b>Seminarnummer</b>	12.10.T610.01
<b>Termin</b>	Dienstag, den 16.10.2012
<b>- Zeit</b>	08.30 Uhr bis 16.30 Uhr
<b>- Ort</b>	Raum 6, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
<b>- Referent/in</b>	Mitarbeiter der I & S IT Beratung & Service GmbH
<b>Zielgruppen</b>	Die Schulung richtet sich an neue Mitarbeiter aus den Bereichen Gesamtbanksteuerung, Betriebswirtschaft, Controlling und Rechnungswesen, die mit Standardberichten im S-Datawarehouse arbeiten und darüber hinaus eigene Auswertungen erstellen.
<b>Zielsetzung</b>	Die Teilnehmer machen sich direkt am PC mit dem Modul "Verkaufscontrolling" innerhalb der SDWH-Anwendung "OSPlus Vertriebscontrolling" vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Verkaufscontrollings in der Praxis anwenden. Insbesondere sind die Teilnehmer in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen. Darüber hinaus können sie mit Hilfe von IDV-Selektionen und SelKalk individuelle Ergebnislisten definieren.
<b>Inhalte</b>	<p>Allgemeine Einführung</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Das OSPlus-Vertriebscontrolling</li><li>• Einbettung von Banksteuerung und Controlling in das S-Datawarehouse</li><li>• Bedeutung des Moduls "SDWH-Änderungsdienst" für das Verkaufscontrolling</li><li>• Strukturen - Abbildung von Organisationseinheiten, Produkten und Kundengruppen</li><li>• Berechtigungen und Privilegien</li></ul> <p>Einführung in die Bedienung des Verkaufscontrolling</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Zugang zur Anwendung</li><li>• Funktionalitäten zu den Berichtsinhalten</li></ul> <p>Berichtsbildschirm und Kopfparameter Drill-Down und Drill-Across, Zeitauswahl, Zeitraum und Zeitreihe, Schnelle Berichtswechsel und Rückwärtsliste, Kunden-/Konten-Einzeldurchgriff, Kreuztabelle und Vergleichsgruppen, Druck der Strukturen</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Funktionalitäten zur Berichts-Darstellung und -Ausgabe</li></ul> <p>Grafiken erzeugen und formatieren, Drucken und Speichern von Berichten, Layout (Spalten/Zeilen formatieren, sortieren, Ampelfunktion), Schnelleinstiege, Schnappschüsse und Abrufketten Ein Überblick über die Standardberichte des Verkaufscontrolling</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Abgrenzung periodische vs. barwertige Berichte,</li></ul>

- Berichte zur Rentabilität (Vertriebsstelle, Produkt und Kundengruppe),
- Berichte zur Absatz- und Bestandsentwicklung,
- Kundenkalkulation
- Ausblick auf zukünftige Standardberichte

Grundlagen und Steuerungsparameter der Barwert-Methode

Erstellen von individuellen Ergebnislisten mit Hilfe von IDV-Selektion und SelKalk

- Definition und Start einer IDV-Selektion
- Definition und Start einer kalkulierten Selektion (Selkalk)
- Verwaltung der Aufträge und der Ergebnislisten

Wichtige Menüpunkte im Änderungsdienst für das Verkaufscontrolling

Übungen zu den einzelnen Arbeitsphasen

**Hinweis**

Das "OSPlus-Vertriebscontrolling" umfasst neben dem Modul "Verkaufscontrolling" ebenfalls das Modul "Aktivitätencontrolling". Die Schulungsinhalte beziehen sich auf die Standardberichte zur Rentabilität, Absatz und Bestandsentwicklung und Kundenkalkulation aus dem Modul "Verkaufscontrolling". max. Teilnehmer pro Seminar: 12

**Zuständig**

**- Organisation**

Wissmann, Kerstin  
kerstin.wissmann@svsaar.de

Werthmüller, Myriam  
myriam.werthmueller@svsaar.de

**- Inhalt**

Stephan, Lisa-Marie  
lisa-marie.stephan@svsaar.de

**Meldeschluss**

Freitag, den 07.09.2012