

Vertriebsansätze für Fördermittel / Risikooptimierte Finanzstrukturierung

Seminarnummer	19.04.802.01
Termin	Freitag, den 05.04.2019
- Zeit	08:30 Uhr bis 16:30 Uhr
- Ort	Raum 1, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar, Martin-Luther-Straße 12, 66111 Saarbrücken
- Referent/in	Michael Schmidt & Alexander Schmitt, Saarländische Investitionskreditbank AG
Zielgruppen	<ul style="list-style-type: none">• Neue Mitarbeiter/-innen / Nachwuchskräfte im Gewerbe-/ Geschäfts- und Firmenkundengeschäft• Geschäftsstellenleiter/-innen und Privatkundenberater/-innen, die für die Betreuung von Geschäftskunden (mit) zuständig sind• Etablierte Berater/-innen, die gerne Fördermittelkenntnisse auffrischen wollen• Erfahrene Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeiter aus dem Bereich Kreditanalyse
Zielsetzung	<p>Im Mittelpunkt des Workshops stehen die Auffrischung der Grundzüge und Möglichkeiten der Wachstumsfinanzierung mittels Förderkrediten und das Kennenlernen von Vertriebsansätzen für den Einsatz hochsubventionierter Fördermittel auf Bundesebene.</p> <p>Zudem lernen die Teilnehmer auch die Anwendung von geförderten Krediten in Kombination mit Tilgungszuschüssen der KfW unter Beachtung des Beihilferechts anhand von Praxisbeispielen kennen. In den Fallstudien und den Finanzierungsbeispielen werden auch Investitionszuschüsse (GRW-Zuschüsse) mit eingebunden.</p> <p>Das theoretische Wissen wird anhand von Fallstudien ins Praxiswissen transferiert, so dass in diesem Seminarmodul der Anteil von theoretischer Schulung und praxisnaher Umsetzung etwa gleich hoch sind.</p> <p>Ziele sind u.a. dass (sich) Berater/innen</p> <ol style="list-style-type: none">1. durch Alleinstellungsmerkmale ggü. Wettbewerbern positionieren und durch die <u>Fördermittelkompetenz</u> abgrenzen können2. mehr Erfolg bei der Kundenakquisition haben und Finanzierungen extern und intern positiv verkaufen können3. komplexe Anfragen / Finanzierungen sicher, strukturiert und zielgerichtet aufbereiten können und somit eine hohe Strukturierungskompetenz erwerben4. eine effiziente und zielführende Arbeitsweise mit Fördermitteln erlernen
Inhalte	<ul style="list-style-type: none">• Auffrischung der Grundzüge und Möglichkeiten der Wachstumsfinanzierung mittels Förderkrediten, Ausfallbürgschaften, Investitionszuschüssen und stillen Beteiligungen• Hochsubventionierte Förderprogramme auf Bundesebene der Kreditanstalt für Wiederaufbau und der Landwirtschaftlichen Rentenbank• Instrumentarium der Tilgungszuschüsse der KfW kennenlernen• Finanzierungsbeispiele aus der Praxis• Finanzstrukturierung anhand von Praxisbeispielen und komplexen (praxisnahen) Fallstudien
Zuständig	

- **Organisation** Eideloth, Natascha
natascha.eideloth@svsaar.de
- **Inhalt** Backes, Timo
timo.backes@svsaar.de
- Meldeschluss** Freitag, den 01.03.2019