

Zins- und risikooptimierte Finanzstrukturierung für den Mittelstand II incl.- erster Vertriebsansätze für Fördermittel

Seminarnummer	19.10.805.01
Termin	Freitag, den 25.10.2019
- Zeit	08:30 Uhr bis 16:30 Uhr
- Ort	Raum 1, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Michael Schmidt & Alexander Schmitt, Saarländische Investitionskreditbank AG
Zielgruppen	• Neue Mitarbeiter/-innen / Nachwuchskräfte im Gewerbe-/ Geschäfts- und Firmenkundengeschäft • Geschäftsstellenleiter/-innen und Privatkundenberater/-innen, die für die Betreuung von Geschäftskunden (mit) zuständig sind • Etablierte Berater/-innen, die gerne ihre Fördermittelkenntnisse auffrischen wollen • Erfahrene Firmenkundenbetreuer sowie Mitarbeiter/-innen aus dem Bereich Kreditanalyse, die ihre Fördermittelkenntnisse ausbauen und auffrischen wollen
Zielsetzung	Dieser Workshop baut modular auf dem 1. Workshop "Zins- und risikooptimierte Finanzstrukturierung für den Mittelstand I" auf. Im Mittelpunkt des Workshops stehen weitere Möglichkeiten der Wachstums- und Festigungsfinanzierung mittels Förderkrediten und das Kennenlernen von Vertriebsansätzen für den Einsatz hochsubventionierter Fördermittel auf Bundesebene. Darüber hinaus lernen die Teilnehmer mögliche Zuschüsse für Investitionen, Innovationen etc. kennen. Zudem lernen die Teilnehmer/-innen auch die Anwendung von geförderten Krediten in Kombination mit Tilgungszuschüssen der KfW unter Beachtung des Beihilferechts anhand von Fallstudien kennen. In den Fallstudien und den Finanzierungsbeispielen werden auch Investitionszuschüsse etc. mit eingebunden. Das theoretische Wissen wird anhand von Fallstudien ins Praxiswissen transferiert, so dass in diesem Seminarmodul der Anteil von theoretischer Schulung und praxisnaher Umsetzung etwa gleich hoch sind: Ziele sind u.a. dass (sich) Berater/innen 1. durch Alleinstellungsmerkmale ggü. Wettbewerbern positionieren und durch die <u>Fördermittelkompetenz</u> abgrenzen können 2. mehr Erfolg bei der Kundenakquisition haben und Finanzierungen extern und intern positiv verkaufen können 3. komplexe Anfragen / Finanzierungen sicher, strukturiert und zielgerichtet aufbereiten können und somit eine hohe Strukturierungskompetenz erwerben 4. eine effiziente und zielführende Arbeitsweise mit Fördermitteln erlernen
Inhalte	• Ergänzende Möglichkeiten der Wachstums- und Festigungsfinanzierungen mittels Förderkrediten, Investitionszuschüssen, stillen Beteiligungen und Haftungsfreistellungen • Beantragung / Bearbeitung von hochsubventionierten Förderprogrammen auf Bundesebene der Kreditanstalt für Wiederaufbau und der Landwirtschaftlichen Rentenbank • Grundzüge weiterer Förderinstrumentarien: ◦ Investitionszuschuss / GRW-Zuschuss / Fördergebietskulisse

- Weitere Zuschussmöglichkeiten für Innovationen und Personal
- Instrumentarium der Tilgungszuschüsse der KfW kennenlernen
- Finanzstrukturierung anhand von Praxisbeispielen und (praxisnahen)
- Fallstudien

Zuständig

- Organisation

Backes, Timo
timo.backes@svsaar.de

- Inhalt

Stephan, Lisa-Marie
lisa-marie.stephan@svsaar.de

Meldeschluss

Freitag, den 06.09.2019