

Frauenförderung: Sachgerecht VERHANDELN - ZIELE erreichen

Seminarnummer	19.09.136.03
Termin	Mittwoch, den 18.09.2019
- Zeit	08:30 Uhr bis 16:30 Uhr
- Ort	Räume 2 und 10, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Claudia Winter, Training - Coaching - Mediation, Trier
Zielgruppen	Frauen, die ihre beruflichen/geschäftlichen und persönlichen Ziele entscheiden und klar benennen können und aufmerksam sein wollen für die Äußerungen ihres jeweiligen Verhandlungspartners.
Inhalte	• Verhandlungsebenen Sache und Beziehung • Grundregeln der sog. Harvard-Methode ◦ Interessen statt Positionen ◦ Optionen zu beiderseitigem Vorteil finden ◦ Objektive Kriterien anwenden ◦ Gibt es eine ‚beste Alternative‘ zur Verhandlung? • Unfaire Taktiken • Erste Verhandlungserfahrungen mit der Methode sammeln • Bereitschaft zur Rollenübernahme: Verhandlungspartnerin sein • Teilnehmende Beobachtung • Feedback geben und erhalten
Zuständig	
- Organisation	Backes, Timo timo.backes@svsaar.de
- Inhalt	Stephan, Lisa-Marie lisa-marie.stephan@svsaar.de
Meldeschluss	Freitag, den 02.08.2019