

Fachtagung zur Vertriebsstrategie der Zukunft "Firmenkunden"

Seminarnummer	19.04.7010.01
Termin	Donnerstag, den 11.04.2019
- Zeit	09:00 Uhr bis 16:00 Uhr
- Ort	Seminarräume der SAARLAND Versicherungen
- Referent/in	Cornelia Hoffmann-Bethscheider, SVSaar Dr. Christian Molitor, SVSaar Sascha Winter, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar Jan Eric Born, SVSaar Holger Tonn, Finanz Informatik Hanna Armbruster, Sparkasse Heidelberg Marc Finke, Kasseler Sparkasse Michael Nilles, Sparkasse Merzig-Wadern Mitarbeiter/-in SAARLAND Versicherung Alexandra Jänsch, Deutsche Leasing Jörg Brossok, Deutsche Leasing
Zielgruppen	• Vorstände • Leiter Firmen-/ Gewerbekunden • Vertrieb • Medialer Vertrieb • Vertriebsmanager
Inhalte	• Konzeption der Vertriebsstrategie der Zukunft • Umsetzungsergebnisse der Finanz-Informatik • Praxisberichte zu Themenschwerpunkten • Unterstützungsangebote
Hinweis	Hier finden Sie die Agenda zur Fachtagung
Zuständig	
- Organisation	Backes, Timo timo.backes@svsaar.de
- Inhalt	Stephan, Lisa-Marie lisa-marie.stephan@svsaar.de
Meldeschluss	Freitag, den 15.03.2019