

Erfolgreich im Vertrieb mit OSPlus_neo Baufinanzierung

Seminarnummer	19.09.852.01
Termin	Dienstag, den 24.09.2019 bis Mittwoch, den 25.09.2019
- Zeit	08:30 Uhr bis 16:30 Uhr
- Ort	Raum 6, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Mitarbeiter/-in der Firma Fincon Unternehmensberatung GmbH
Zielgruppen	Finanzierungs- und Geschäftskundenberater/-innen mit Baufinanzierungskompetenz sowie Vertriebsmitarbeiter/-innen und Baufinanzierungsberater/-innen
Zielsetzung	Die Teilnehmer/-innen • kennen den „Anbahnungsprozess“ und den „Baufinanzierungsprozess“ unter OSPlus_neo • erarbeiten im Team und mit dem Trainer innovative vertrieblichen Ideen und Highlights der neuen Anwendung
Inhalte	• OSPlus_neo: Philosophie, Erfolgsfaktor Mensch, Beratungs-erlebnis, Bildschirmberatung • Anbahnungsprozess: Primärberater, Überleitung, Terminvereinbarung • OSPlus_neo bzw. OSPlus_neo Baufinanzierung im prozessualen Gesamtkontext der VdZ sowie Modell K 3.0 sicher anwenden • Den sicheren Umgang in der Baufinanzierungsberatung mit allen für den Prozess erforderlichen Dokumenten und Schnittstellen (bspw. Vortaxenermittlung, (Tableau-) Kalkulation) erlernen • Vertriebliches Vorgehen vermitteln, z.B. richtiger Umgang mit den Finanzierungsvorschlägen aus der Produktdrehscheibe • Weitere Vertriebschancen mit Hilfe der OSPlus_neoBaufinanzierung generieren und nutzen • Praxisfälle am PC in der Schulungsumgebung OSPlus_neo mit Testkunden und Hilfestellungen durchspielen • Erfahrungsaustausch über bisherige Erfahrungen mit dem OSPlus_neo Baufinanzierungs-Prozess
Zuständig	
- Organisation	Backes, Timo timo.backes@svsaar.de
- Inhalt	Stephan, Lisa-Marie lisa-marie.stephan@svsaar.de
Meldeschluss	Freitag, den 02.08.2019