

Erfolgreich im Vertrieb mit OSPlus_neo Baufinanzierung

Seminarnummer	19.12.852.02
Termin	Mittwoch, den 04.12.2019 bis Donnerstag, den 05.12.2019
- Zeit	08:30 Uhr bis 16:30 Uhr
- Ort	Raum 6, Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar
- Referent/in	Mitarbeiter/-in der Firma Fincon Unternehmensberatung GmbH
Zielgruppen	Finanzierungs- und Geschäftskundenberater/-innen mit Baufinanzierungskompetenz sowie Vertriebsmitarbeiter/-innen und Baufinanzierungsberater/-innen
Zielsetzung	Die Teilnehmer/-innen <ul style="list-style-type: none">• kennen den „Anbahnungsprozess“ und den „Baufinanzierungsprozess“ unter OSPlus_neo• erarbeiten im Team und mit dem Trainer innovative vertrieblichen Ideen und Highlights der neuen Anwendung
Inhalte	<ul style="list-style-type: none">• OSPlus_neo: Philosophie, Erfolgsfaktor Mensch, Beratungs-erlebnis, Bildschirmberatung• Anbahnungsprozess: Primärberater, Überleitung, Terminvereinbarung• OSPlus_neo bzw. OSPlus_neo Baufinanzierung im prozessualen Gesamtkontext der VdZ sowie Modell K 3.0 sicher anwenden• Den sicheren Umgang in der Baufinanzierungsberatung mit allen für den Prozess erforderlichen Dokumenten und Schnittstellen (bspw. Vortaxenermittlung, (Tableau-) Kalkulation) erlernen• Vertriebliches Vorgehen vermitteln, z.B. richtiger Umgang mit den Finanzierungsvorschlägen aus der Produktdrehscheibe• Weitere Vertriebschancen mit Hilfe der OSPlus_neoBaufinanzierung generieren und nutzen• Praxisfälle am PC in der Schulungsumgebung OSPlus_neo mit Testkunden und Hilfestellungen durchspielen• Erfahrungsaustausch über bisherige Erfahrungen mit dem OSPlus_neo Baufinanzierungs-Prozess
Zuständig	
- Organisation	Backes, Timo timo.backes@svsaar.de
- Inhalt	Stephan, Lisa-Marie lisa-marie.stephan@svsaar.de
Meldeschluss	Freitag, den 01.11.2019