

Webinar: Erfahrungsaustausch Kreditgeschäft - Schwerpunkt Ertragskomponenten im Aktivgeschäft

Seminarnummer	21.03.513.01
Termin	Mittwoch, den 10.03.2021
- Zeit	09:00 Uhr bis 12:30 Uhr
- Ort	Webinar
- Referent/in	Marisa Franke, Referentin Banksteuerung, SV Saar Stefan Voßbrecher, Abteilungsdirektor A3 - Betrieb, SV Saar
Zielgruppen	Führungskräfte aus den Bereichen Controlling, Kreditvertrieb (privat und gewerblich), Kreditsekretariat und Marketing
Zielsetzung	Ab dem ersten Quartal 2021 bieten wir mehrere Termine zum Erfahrungsaustausch Kreditgeschäft an. Insgesamt wird es drei bis vier Module mit aktuellen Themen rund um das Kreditgeschäft geben. Der Schwerpunkt liegt auf der Baufinanzierung, wobei auch weitere Aktivgeschäfte aufgegriffen werden. Der erste Termin wird sich dem Schwerpunkt Ertragskomponenten im Aktivgeschäft widmen. Es werden die Ergebnisse des DSGVO-Projekts „Ertragskomponenten im Aktivgeschäft“ vermittelt. Zielsetzung dieses Projekts ist die Optimierung des Preismanagements im Kreditgeschäft zur optimalen Ausschöpfung der Ertrags- und Wachstumspotenziale. Wir werden uns mit der Ermittlung eines ‚optimalen‘ Preises und der Trennung von Kalkulation und Preisfindung befassen. Hierbei wird das Modell ‚3K‘ mit seinen Dimensionen Kunde, Konkurrenz und Kalkulation beleuchtet. Darüber hinaus diskutieren wir welche Sonderkonditionen im Kreditgeschäft eingesetzt werden, wie der Preismanagementprozess aufgebaut ist und welche Vermittlerstrategie eingesetzt wird.
Inhalte	<ol style="list-style-type: none">1. Begrüßung und Einführung2. Optimaler Preis – Trennung von Kalkulation und Preisfindung3. Sonderkonditionen4. Funktion des Preismanagers5. Wahl der Vermittlerstrategie6. Ausblick
Hinweis	Die Veranstaltungen werden vorerst als Web-Konferenzen angeboten und je nach Möglichkeit im Laufe des Jahres auf Präsenzsitzungen umgestellt.
Zuständig	
- Organisation	Backes, Timo timo.backes@svsaar.de
- Inhalt	Stephan, Lisa-Marie lisa-marie.stephan@svsaar.de
Meldeschluss	Freitag, den 05.03.2021