

Webinar: Vertriebsansätze aus dem Jahresabschluss

Seminarnummer	23.09.565.10
Termin	Mittwoch, den 27.09.2023
- Zeit	15:00 Uhr bis 16:30 Uhr
- Ort	Webinar
- Referent/in	Yannik März, RDG Frankfurt-Erfurt GmbH
Zielgruppen	Mitarbeiter/-innen und Berater/-innen aus dem Geschäfts-, Gewerbe- und Firmenkundenbereich
Zielsetzung	• Vertriebssteigerung durch bedarfsorientierte Kundengespräche • zeiteffiziente und zielgerichtete Gesprächsanlässe aus den verschiedenen Bestandteilen des Jahresabschluss herausarbeiten • Strukturierte Vorbereitung von Kundengesprächen durch Kenntnis der wichtigsten Schlüsselfaktoren
Inhalte	• Strukturierte Methoden zur Ableitung von Kundenbedarfen aus dem Jahresabschluss • Differenzierung unterschiedlicher Kundenbedarfe und korrespondierender Anhaltspunkte im Jahresabschluss • Ableitung von Optimierungspotenzialen als Schlüssel für zusätzliche Vertriebsansätze
Hinweis	Bitte beachten Sie folgende technischen Voraussetzungen zur Teilnahme an dem Webinar: Softwarehinweis
Zuständig	
- Organisation	Backes, Timo timo.backes@svsaar.de
- Inhalt	Stephan, Lisa-Marie lisa-marie.stephan@svsaar.de
Meldeschluss	Freitag, den 04.08.2023