

Webinar: Vertriebsansätze aus dem Jahresabschluss

Seminarnummer	24.10.565.11
Termin	Dienstag, den 01.10.2024
- Zeit	15:00 Uhr bis 16:30 Uhr
- Ort	Webinar
- Referent/in	Yannik März, RDG Frankfurt-Erfurt GmbH
Zielgruppen	Mitarbeiter/-innen und Berater/-innen aus dem Geschäfts-, Gewerbe- und Firmenkundenbereich
Zielsetzung	<ul style="list-style-type: none">• Vertriebssteigerung durch bedarfsorientierte Kundengespräche• zeiteffiziente und zielgerichtete Gesprächsanlässe aus den verschiedenen Bestandteilen des Jahresabschluss herausarbeiten• Strukturierte Vorbereitung von Kundengesprächen durch Kenntnis der wichtigsten Schlüsselfaktoren
Inhalte	<ul style="list-style-type: none">• Strukturierte Methoden zur Ableitung von Kundenbedarfen aus dem Jahresabschluss• Differenzierung unterschiedlicher Kundenbedarfe und korrespondierender Anhaltspunkte im Jahresabschluss• Ableitung von Optimierungspotenzialen als Schlüssel für zusätzliche Vertriebsansätze
Hinweis	Bitte beachten Sie folgende technischen Voraussetzungen zur Teilnahme an dem Webinar: Softwarehinweis
Zuständig	
- Organisation	Backes, Timo timo.backes@svsaar.de
- Inhalt	Stephan, Lisa-Marie lisa-marie.stephan@svsaar.de
Meldeschluss	Freitag, den 06.09.2024